

## **Allegato 2: Convenzione Edison NEXT**

### **1. Servizi di consulenza energetica**

#### **1.1 Servizio di ottenimento e gestione incentivi Conto Termico 2.0**

##### **Attività**

Il servizio prevede le seguenti attività e fasi:

- a) raccolta ed elaborazione dei dati necessari per l'identificazione dell'Intervento di Efficientamento incentivabile eventualmente anche mediante un primo incontro gratuito presso le sedi del Consulente o del Cliente;
- b) verifica che l'Intervento di Efficientamento rispetti i requisiti tecnici minimi previsti dalle Direttive del MASE e del GSE sulla base della documentazione fornita dal Cliente;
- c) a seconda dell'esito delle attività di verifica, comunicazione scritta del Consulente sulla possibilità o impossibilità di accesso al meccanismo di incentivazione;
- d) predisposizione della documentazione da allegare alla domanda di accesso al Conto Termico 2.0 ed individuazione della documentazione da conservare per l'intera vita utile del progetto;
- e) invio a nome del Cliente sul Portale del GSE denominato PortalTermico della domanda di accesso al Conto Termico e dei documenti indicati al punto d) di cui sopra;
- f) predisposizione delle risposte ad eventuali richieste di integrazione da parte del GSE.

Si precisa che tutte le attività sopraelencate sono subordinate alla prima attivazione del portale del GSE e ai fini dell'effettuazione delle attività previste è necessario che il Cliente metta a disposizione del Consulente quanto necessario per poter procedere in nome e per suo conto. Qualora il Cliente voglia avvalersi delle prestazioni del supporto del Consulente per la registrazione al portale del GSE, il corrispettivo per tale specifica attività sarà da considerarsi extra. Si precisa che eventuale pratica antimafia è da ritenersi esclusa dall'attività di registrazione al portale del GSE e sarà in capo e in gestione al Cliente.

Resta inteso che tutte le richieste formali verso gli Enti e le Autorità competenti verranno effettuate per conto del Cliente, sarà cura del Consulente predisporre tutto quanto necessario ed assistere il Cliente nell'interazione con le terze parti rilevanti ai fini dell'esecuzione dell'incarico.

##### **Corrispettivi**

Il corrispettivo per la prima pratica presentata di ciascun cliente sarà pari a 2.000 € alla presentazione della pratica più una fee del 10% dell'incentivo totale riconosciuto con la lettera di esito del GSE.

A partire dalla seconda pratica presentata di ciascun cliente, il corrispettivo sarà pari a 2.000 € alla presentazione della pratica più una fee dell'8% dell'incentivo totale riconosciuto con la lettera di

esito del GSE.

Il corrispettivo di ciascuna pratica non potrà eccedere il valore di 10.000 €.

- Spese extra per eventuali trasferte successive al primo eventuale sopralluogo gratuito:
  - 200 € edifici in Lombardia, Emilia-Romagna, Valle d'Aosta, Piemonte, Liguria, Veneto.
  - 350 € edifici in Friuli, Trentino, Marche, Toscana, Umbria, Lazio.
  - 500 € edifici in Abruzzo, Molise, Campania, Puglia, Basilicata, Calabria, Sicilia, Sardegna.
- Spese extra (una tantum) per eventuale coinvolgimento iscrizione/registrazione al portale del GSE: 500 € per ragione sociale. Dall'attività è esclusa la pratica antimafia che in ogni caso sarà in capo e in gestione al Cliente.
- Spese extra per eventuale visita ispettiva in sito da parte del GSE: 2.000 € a progetto ispezionato, comprensive di spese di trasferta e predisposizione di documentazione richiesta dal GSE in fase di sopralluogo.

Tutti i Corrispettivi sono da intendersi IVA esclusa.

### **Modalità di accesso alla convenzione**

Edison NEXT accetterà nell'arco dell'anno di validità dell'accordo, un massimo di 30 progetti complessivamente. Superato tale numero Edison NEXT avrà facoltà di interrompere la validità della convenzione al fine di garantire la qualità del servizio erogato.

Il coinvolgimento di Edison NEXT per ciascuna pratica dovrà avvenire entro e non oltre 60 giorni dalla data di avvio dei lavori del cantiere relativo alla pratica da predisporre.

Attività e corrispettivi potranno subire un adeguamento in seguito all'uscita della normativa relativa al Conto Termico 3.0

## **1.2 Servizio di ottenimento e gestione della qualifica di Cogenerazione ad Alto Rendimento (CAR), con servizio opzionale di richiesta dei Certificati Bianchi**

### **Attività**

Il servizio prevede le seguenti macro-attività:

- 1) Attività per l'ottenimento della qualifica CAR e dei relativi Certificati Bianchi (CB) per l'impianto (primo anno di assistenza);
  - 2) Attività di rinnovo della qualifica CAR ed ottenimento dei relativi Certificati Bianchi (CB) (anni successivi al primo).
- 1) L'Attività di ottenimento della qualifica CAR e dei relativi Certificati Bianchi si articolerà nelle seguenti fasi:
- a) discussione con i tecnici del Cliente per la verifica dei presupposti per il riconoscimento della qualifica CAR dell'impianto, determinazione del sistema di misura necessario eventualmente anche mediante un primo incontro gratuito presso le sedi del Consulente o del Cliente; eventuale segnalazione di criticità per il riconoscimento totale o parziale dei CB in ragione di motivazioni particolari o dei tempi di richiesta;
  - b) raccolta e analisi dati necessari per la verifica da parte degli Enti e delle Autorità competenti dell'esistenza dei requisiti CAR per l'impianto e per la richiesta del riconoscimento di tale qualifica;
  - c) predisposizione della documentazione tecnica per la richiesta della qualifica CAR per l'impianto ed eventuale accesso al meccanismo dei CB attraverso il portale informatico RICOGE messo a disposizione dal GSE e interazione con gli Enti e le Autorità competenti per i chiarimenti o le verifiche necessarie al buon esito della richiesta;
  - d) gestione dell'eventuale rilascio dei Certificati Bianchi qualora vengano rispettati i requisiti per il loro ottenimento, ovvero quando l'impianto soddisfa le condizioni CAR (elaborazione periodica dei dati, verifiche di congruenza e predisposizione delle consuntivazioni);
  - e) al buon esito dell'accreditamento dei CB sul conto titoli del Cliente, Edison NEXT fornirà supporto per l'identificazione delle modalità ottimali di vendita dei CB ottenuti (contratti bilaterali spot/a termine o mercato GME) e dei termini e delle condizioni di cessione;
  - f) Assistenza al Cliente durante le verifiche da parte dei soggetti preposti relativamente alla qualifica CAR ed all'iter di ottenimento dei CB.
- 2) L'Attività di rinnovo della qualifica CAR ed ottenimento dei relativi Certificati Bianchi si articolerà nelle seguenti fasi:
- a) raccolta e analisi dati necessari per la verifica da parte degli Enti e delle Autorità competenti ai fini dell'ottenimento della qualifica CAR e dell'accesso al meccanismo dei CB per l'impianto;

- b) predisposizione della documentazione tecnica per la richiesta di ottenimento della qualifica CAR e di accesso al meccanismo dei CB per l'impianto attraverso il portale informatico messo a disposizione dal GSE e interazione con gli Enti e le Autorità competenti per i chiarimenti o le verifiche necessarie al buon esito della richiesta;
- c) gestione del rilascio dei Certificati Bianchi (elaborazione periodica dei dati, verifiche di congruenza e predisposizione delle consuntivazioni) per gli anni successivi al primo (comunque sino al termine del periodo di erogazione CB);
- d) al buon esito dell'accreditamento dei CB sul conto titoli del Cliente, Edison NEXT fornirà supporto per l'identificazione delle modalità ottimali di vendita dei CB ottenuti (contratti bilaterali spot/a termine o mercato GME) e dei termini e delle condizioni di cessione;
- e) assistenza al Cliente durante le verifiche da parte dei soggetti preposti relativamente alla qualifica CAR ed all'iter di ottenimento dei CB.

Resta inteso che la registrazione ai portali GWA, RICOGE e ANTIMAFIA del GSE ed ai portali Registro, Mercato, SetService del GME sarà a cura del Cliente. In caso il Cliente intenda avvalersi del supporto del Consulente dovrà corrispondere una quota una tantum.

### **Corrispettivi**

Il corrispettivo per ciascun impianto, per ogni richiesta CAR con CB annuale sarà pari a 2.000 € alla presentazione della pratica più una fee del 10% del valore della vendita dei CB sul mercato del GME.

Il corrispettivo per ciascuna richiesta CAR con CB annuale non potrà eccedere valore di 15.000 €. Qualora la richiesta CAR non preveda il rilascio dei CB, ma sia comunque utile per il cliente ottenere tale riconoscimento, il corrispettivo sarà pari a 3.500 € per ciascun impianto, per ogni richiesta CAR annuale, alla presentazione della pratica.

- Spese extra per eventuali trasferte successive al primo eventuale sopralluogo gratuito:
  - 200 € per edifici in Lombardia, Emilia-Romagna, Valle d'Aosta, Piemonte, Liguria, Veneto.
  - 350 € per edifici in Friuli, Trentino, Marche, Toscana, Umbria, Lazio.
  - 500 € per edifici in Abruzzo, Molise, Campania, Puglia, Basilicata, Calabria, Sicilia, Sardegna.
- Spese extra (una tantum) per eventuale coinvolgimento iscrizione/registrazione ai portali del GSE, registro GME e mercato GME: 500 € per ragione sociale e per ciascuno dei tre portali menzionati (1.500 € se coinvolti su tutti e tre). Dall'attività è esclusa la pratica antimafia che in ogni caso sarà in capo e in gestione al Cliente.
- Spese extra per eventuale visita ispettiva in sito da parte del GSE: 2.000 € a impianto ispezionato, comprensive di spese di trasferta e predisposizione di documentazione richiesta dal GSE in fase di sopralluogo.

Tabella esemplificativa per le singole pratiche, definito sulla base del numero di CB annuali ottenuti e del prezzo dei Certificato Bianco (nell'esempio è stato utilizzato un valore di 248€ a CB):

ESEMPI PER SINGOLA PRATICA PER SINGOLA RAGIONE SOCIALE		
Certificati Bianchi (CB) annuali ottenuti	INCENTIVO RICONOSCIUTO AL CLIENTE PER CIASCUNO DEI 10 ANNI DI VITA UTILE [€]	FEE EDISON NEXT PER CIASCUNA RICHIESTA ANNUALE [€] (2 k€ alla presentazione + fee 10% dell'incentivo ottenuto alla vendita dei CB)
100	25.000	4.500
200	50.000	7.000
300	75.000	9.500
400	100.000	12.000
500	125.000	14.500
600	150.000	17.000
700	175.000	19.500
800	200.000	22.000
900	225.000	24.500
1.000	250.000	27.000
solo CAR senza CB	-	3.500

Tutti i Corrispettivi sono da intendersi IVA esclusa.

### Modalità di accesso alla convenzione

Edison Next accetterà nell'arco dell'anno di validità dell'accordo, un massimo di 20 impianti complessivamente. Superato tale numero Edison Next avrà facoltà di interrompere la validità della convenzione al fine di garantire la qualità del servizio erogato.

Il coinvolgimento di Edison NEXT per ciascuna pratica è preferibile che avvenga in fase di progettazione perché in quella sede potremo valutare se impianto e strumentazione di misura rispettino tutti i requisiti richiesti dal meccanismo e ci sarà eventualmente tempo per porre rimedio ad eventuali criticità.

## 2. Servizi di consulenza ambientale

### 2.1 Servizio di consulenza per la Valutazione del Rischio Biologico (ad esempio rischio legionella) e Piano di Campionamento compliant alle prescrizioni di legge

#### Attività

Il servizio prevede le seguenti attività:

- Raccolta ed elaborazione dei dati necessari all'elaborazione della Valutazione Rischio Biologico e del Piano di Campionamento mediante un incontro presso le sedi del Cliente
- Redazione del documento di Valutazione del Rischio Legionellosi e del Piano di Campionamento;
- Consegna della documentazione elaborata e formazione per la comunicazione del rischio

#### Corrispettivi

Il corrispettivo convenzionato per l'erogazione del servizio, descritto nella tabella sottostante, è stato costruito utilizzando i seguenti criteri:

- Numero di posti letto della struttura interessata dall'intervento
- Numero di strutture dello stesso gruppo interessate dall'intervento
- Vicinanza geografica delle strutture dello stesso gruppo

Tabella Corrispettivi per ciascuna struttura (IVA esclusa)	Singola struttura	3-5 strutture (stesso gruppo e regione)	6-10 strutture (stesso gruppo e regione)	11-20 strutture (stesso gruppo e regione)	21-30 strutture (stesso gruppo e regione)	≥30 strutture (stesso gruppo su territorio nazionale)
Fino a <b>50</b> posti letto	2.100 €	2.000 €	1.950 €	1.910 €	1.870 €	1.814 €
Da <b>51</b> a <b>150</b> posti letto	2.800 €	2.650 €	2.590 €	2.540 €	2.480 €	2.405 €
Da <b>151</b> a <b>300</b> posti letto	3.800 €	3.590 €	3.490 €	3.400 €	3.350 €	3.250 €

Esempi applicativi della tabella dei corrispettivi:

- Caso 1: 5 strutture di cui 3 strutture < 50 posti letto, 1 struttura tra 51 e 150 posti letto e 1 struttura >151 posti letto
  - Corrispettivo totale = 3 x 2.000 € + 2.650 € + 3.590 € = 12.240 €
- Caso 2: 11 strutture di cui 5 strutture < 50 posti letto, 4 strutture tra 51 e 150 posti letto, e 2 strutture > 151 posti letto
  - Corrispettivo totale = 5 x 1.910 € + 4 x 2.540 € + 2 x 3.400 € = 26.510 €

Tutti i Corrispettivi sono da intendersi IVA esclusa.

### **Modalità di accesso alla convenzione**

Per accedere alla convenzione e formulare un'offerta sarà necessario fornire le seguenti informazioni:

- Ragione sociale
- Partita Iva
- Per ciascuna struttura su cui si intende attivare la convenzione:
  - Indirizzo, CAP, comune e provincia della struttura oggetto di consulenza
  - Nr. posti letto
  - Planimetria della struttura (opzionale)

Per accettazione

Confcommercio Salute, Sanità e Cura  
Il legale rappresentante  
Luca Pallavicini

