

# Sales & Projectmanager



## **Functieomschrijving:**

Je neemt contact op met de klanten, werkt offertes en technische voorstellen uit en begeleidt projecten van A tot Z (in samenwerking met het projectteam), dit omvat o.a.:

- Vertalen van de probleemanalyse bij de klanten naar een technisch en commercieel voorstel;
- Uitwerken & opvolgen van een kostencalculatie en offertes;
- Samenstellen en aansturen van het projectteam (organiseren van intern overleg en begeleiden van eigen medewerkers en externe partners);
- Inschatten van de veiligheids-, commerciële en technische risico's;
- Besprekingen met klanten;
- Rapporteren over de projectvoortgang;
- Waken over de kwaliteit en de scope bij productie, installatie en onderhoud;
- Nabesprekingen (intern & extern), controleren nacalculaties en opstellen/communiceren van "lessons learned".

## **Functieprofiel:**

- Je bezit een bachelor of master in (electro)mechanica;
- Je hebt een relevante ervaring in de wereld van mechanica/machinebouw;
- Je bent in staat om medewerkers te motiveren en te sturen;
- Je bent uiterst communicatief (zowel naar de klant als naar de eigen organisatie);
- Je bent een enthousiaste, dynamische persoon met een hands-on mentaliteit die zich gedurende lange termijn wenst te engageren, voortdurend streeft naar kwaliteit en resultaatgericht, gestructureerd en probleemoplossend handelt.

## **Aanbod:**

- Een voltijdse betrekking van onbepaalde duur in een groeiend en gerenommeerd bedrijf dat zich bezig houdt met state of the art projecten;
- Je komt terecht in een dynamisch, goed opgeleid en loyaal team dat in staat is om de meest complexe en diverse mechanische projecten tot een goed einde te brengen;
- Toffe werksfeer in een hechte groep met weinig personeelsverloop;
- Een aantrekkelijk salarispakket (met extra-legale voordelen, incl. firmawagen) en 30 dagen verlof.