



Jedyna taka szansa.

Od początku na własnych zasadach

Jak nie oddać chińskich aut używanych komisom?



Marek Konieczny

NA RAZIE SIĘ NIE
UDAŁO:

13% < 10
U/N 0,30



Tłumaczymy się ...

2004

BO...

MOTORYZACYJNY
BŁĄD TYSIĄCLECIA

I RYNEK ODDANY
BEZ WALKI



2004-26

BO...
SETKI TYSIĘCY
AUT
KAŻDEGO ROKU



A CO JESZCZE JEST NIE TAK?

 TOP 100
Używane



**BRAK KONTROLI
NAD PARKIEM**

Po co to
wiedzieć?



**BRAK SYSTEMÓW,
PROCEDUR I
PROGRAMÓW.**

Kierownik
wszystko wie



**PRZYPADKOWY
STOK.**

Bez planu



**KULT „ZŁOTYCH
STRZAŁÓW”**

Fatalny trade in



**LEKCEWAŻENIE
RYNKU
UŻYWANYCH.**

Plac a nie salon

2004
WTEDY CHIŃCZYCY
JESZCZE
PODRABIALI MATIZY

Chery QQ



2023
A TERAZ DAJĄ NAM
SZANSE,
ŻEBY ZBUDOWAĆ
RYNEK NA NOWO



Do maja 2026

91.000
NOWYCH
chińskich aut



UŻYWANE „chińczyki” na Otomoto

±790 0,37%

Prawie nowe, lecz tańsze

aż do **40%**
OSZCZĘDNOŚCI



OTOMOTO


BEZPIECZNA FIRMA
 2022

AAA AUTO
PREMIUM

Prawie nowe, lecz tańsze

aż do **40%**
OSZCZĘDNOŚCI



Kredyt od 0% wkładu własnego



Skup i sprzedaż aut, od ręki



**FINANSOWANIE DLA KAŻDEGO AUTA
NIEZALEŻNIE OD ROKU PRODUKCJI!**



Raty do 120 miesięcy



Raporty za stan auta, poziom jego wartościowania



Skup, sprzedaż i finansowanie, wszystko



 2/26

Czerwiec 2026

Programy
importerskie:

1



Czerwiec 2026

Dedykowane koncepty dealerskie:

1

Co najmniej

Chery Plichta Bydgoszcz



Dane podstawowe



Rok produkcji
2023



Przebieg
45502 Km



Rodzaj silnika
Benzyna



Skrzynia biegów
Automatyczna



Pojemność silnika
1490 Cm³



Moc silnika
162 KM

JEST SZANSA.
TO MOŻE
TEGO NIE
ZMARNUJMY



CO JEST NIE TAK?

 TOP 100
Używane



BRAK KONTROLI
NAD PARKIEM

Po co to
wiedzieć?



BRAK SYSTEMÓW,
PROCEDUR I
PROGRAMÓW.

Kierownik
wszystko wie



PRZYPADKOWY
STOK.

Bez planu



KULT „ZŁOTYCH
STRZAŁÓW”

Fatalny trade in



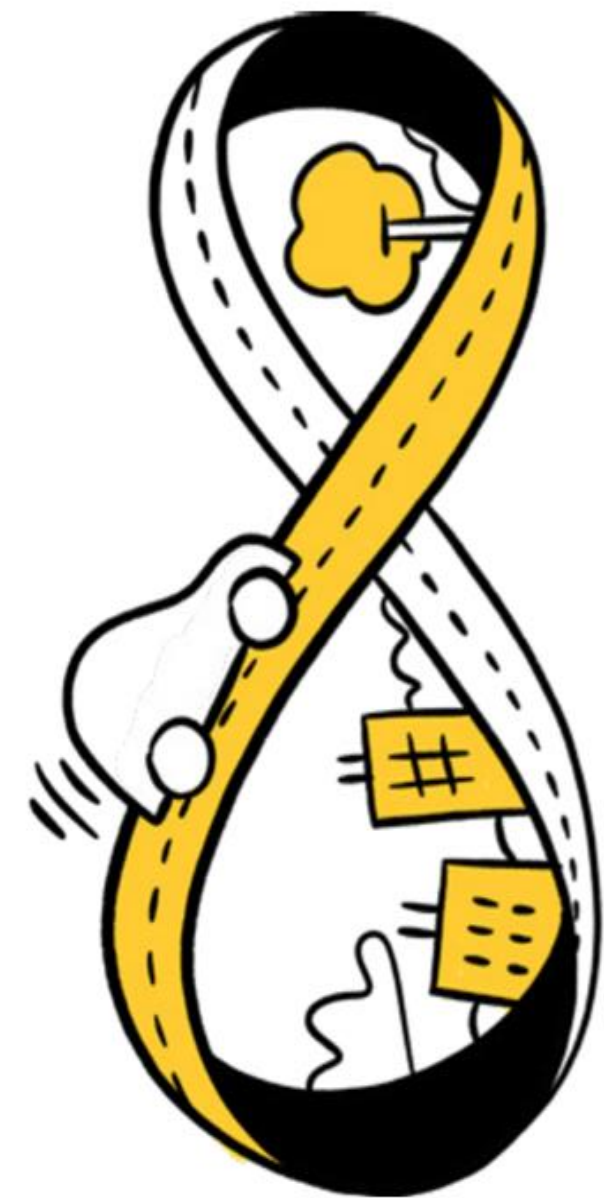
LEKCEWAŻENIE
RYNKU
UŻYWANYCH.

Plac a nie salon

IDEA:



PEŁNA KONTROLA nad życiem pojazdu



ZAMKNIĘTY EKOSYSTEM

TOP 100
Używane



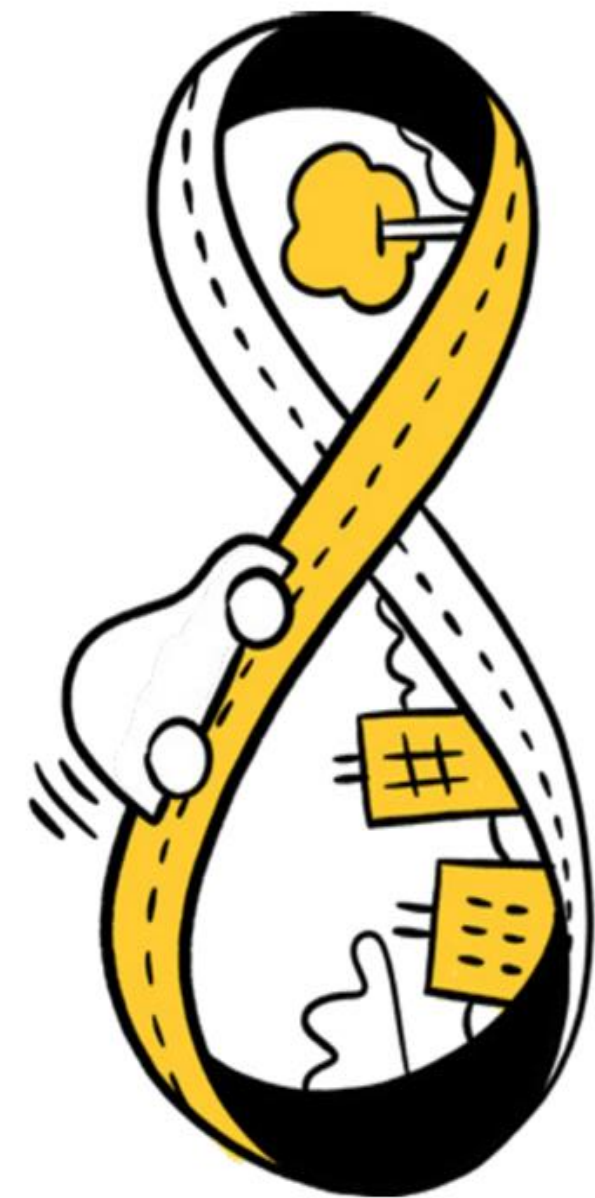
IDEA PRODUCENTÓW SPRZED CHIŃSKIEJ INWAZJI



KONTROLA NAD ŻYCIEM POJAZDU DO 1 MLN KM PRZEBIEGU (KONCEPT BMW)



PEŁNA WSPÓŁPRACA ORGANIZACYJNA I HANDLOWA
PRODUCENT-IMPORTER-DEALER



CEPIK i HISTORIA POJAZDU, CRM i AI

TOP 100
Używane



POZIOM KONTROLI STATUSU „SWOJEGO SAMOCHODU” 3-10 LAT – MAKSYMALNIE KILKANAŚCIE PROCENT

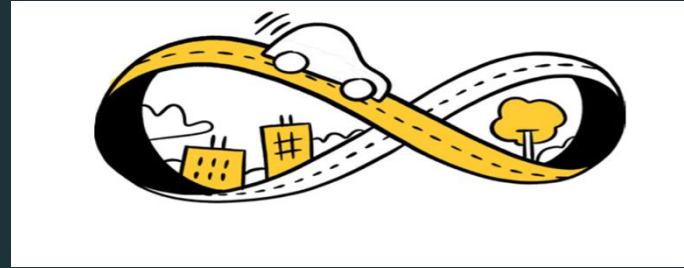


TECHNICZNE I ORGANIZACYJNE MOŻLIWOŚCI UZYSKANIA PRAWIE PEŁNEJ KONTROLI. AUTOMATYZACJA DZIĘKI AI



KLUCZOWE SERWISOWE BDC. STAŁY KONTAKT Z KLIENTEM, HACZYKI MARKETINGOWE, „TOTALNY TRADE IN”

DZIAŁANIE:

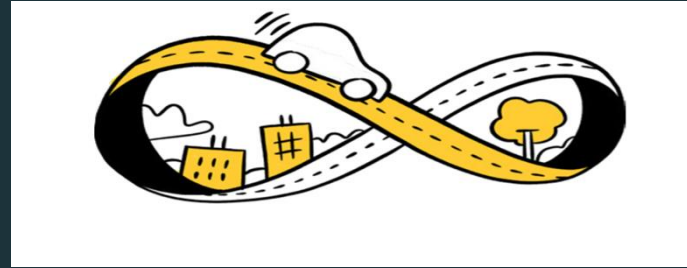


 TOP 100
Używane

- ZMIENIĆ/STWÓRZ/KUP SOFTWARE/APLIKACJE/CRM
- STWÓRZ PROCEDURE, ŻEBY **ŻADEN** TWÓJ „CHINÓCZYK” NIE ZNIKNĄŁ Z POLA WIDZENIA PRZEZ 10 LAT

• 10

DZIAŁANIE:



 TOP 100
Używane

- ZMIENŃ NAWYKI
- INTERESUJE NAS (PRAWIE)
KAŻDE CHIŃSKIE AUTO

• 10

PLAN:



Car Exchange Program

DLACZEGO?



NATURALNE ZMĘCZENIE MODELOWE 3-4 LATA



WG AMERYKAŃSKICH BADAŃ WYSTĘPUJE U 30-50%
KLIENTÓW



POZYSKANIE IDEALNYCH AUT UŻYWANYCH/ TRADE IN

WITH THE SAME OR
LOWER
MONTHLY PAYMENT

SuperSHonda.com

JAK TO ZROBIĆ? KLIENCI

 TOP 100
Używane



TRADE IN W SERWISIE



AUTOWYCENY. APLIKACJE. WWW. KIOSKI W POCZEKALNI



OFERTA DLA KAŻDEGO KLIENTA POWYŻEJ 3 LAT. ZAWSZE

JAK TO ZROBIĆ? OFERTA



PERMANENTNE OFERTOWANIE. PISEMNIEM



PREMIA ODKUPOWA 105-110%



OFERTA FINANSOWANIA ATRAKCYJNIEJSZA OD OBECNEJ

NA POCZĄTEK:



 TOP 100
Używane

- **KAŻDY** KLIENT Z CHIŃSKIM SAMOCHODEM STARSZYM NIŻ 3 LATA POWINIEN **ZAWSZE** OTRZYMAĆ PISEMNĄ OFERTĘ W MODELU „CAR EXCHANGE PROGRAM”

● > 3

PLAN:

Dedykowane marketplace'y RAZEM

MARKETPLACE DLA CAŁEJ SIECI

 TOP 100
Używane



MARKOWE, WYSPECJALIZOWANE PLATFORMY INTERNETOWE
„SPÓŁDZIELNIE” DEALERSKIE



WSPÓLNE DZIAŁANIA MARKETINGOWE. PROGRAMY
GWARANCYJNE. WSPÓLNE „KONTROLOWANIE” RYNKU.



WSPÓLNE MONITOROWANIE ŹRÓDEŁ. EUROPA. CHINY.
MERCOSUR?

IDEA:



 TOP 100
Używane

- GDY KLIENT, CHCE
SPRZEDAĆ LUB KUPIĆ
UŻYWANEGO „CHINÓCZYKA”,
JEGO PIERWSZĄ MYŚLĄ I
SKOJARZENIEM **MUSI BYĆ**
DEALER



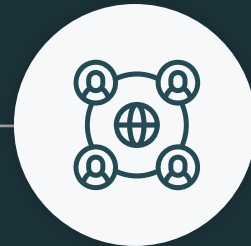
PLAN:

Programy importerskie. WIN WIN?

MOŻE PO NOWEMU?



FOCUS PROGRAMÓW NA WSPÓLNĄ „KONTROLĘ” RYNKU, A NIE ZYSKI IMPORTERA (BEZ NARZUCANYCH PLANÓW SPRZEDAŻY, BONUSÓW, LINKOWANIA Z BONUSAMI OD NOWYCH)



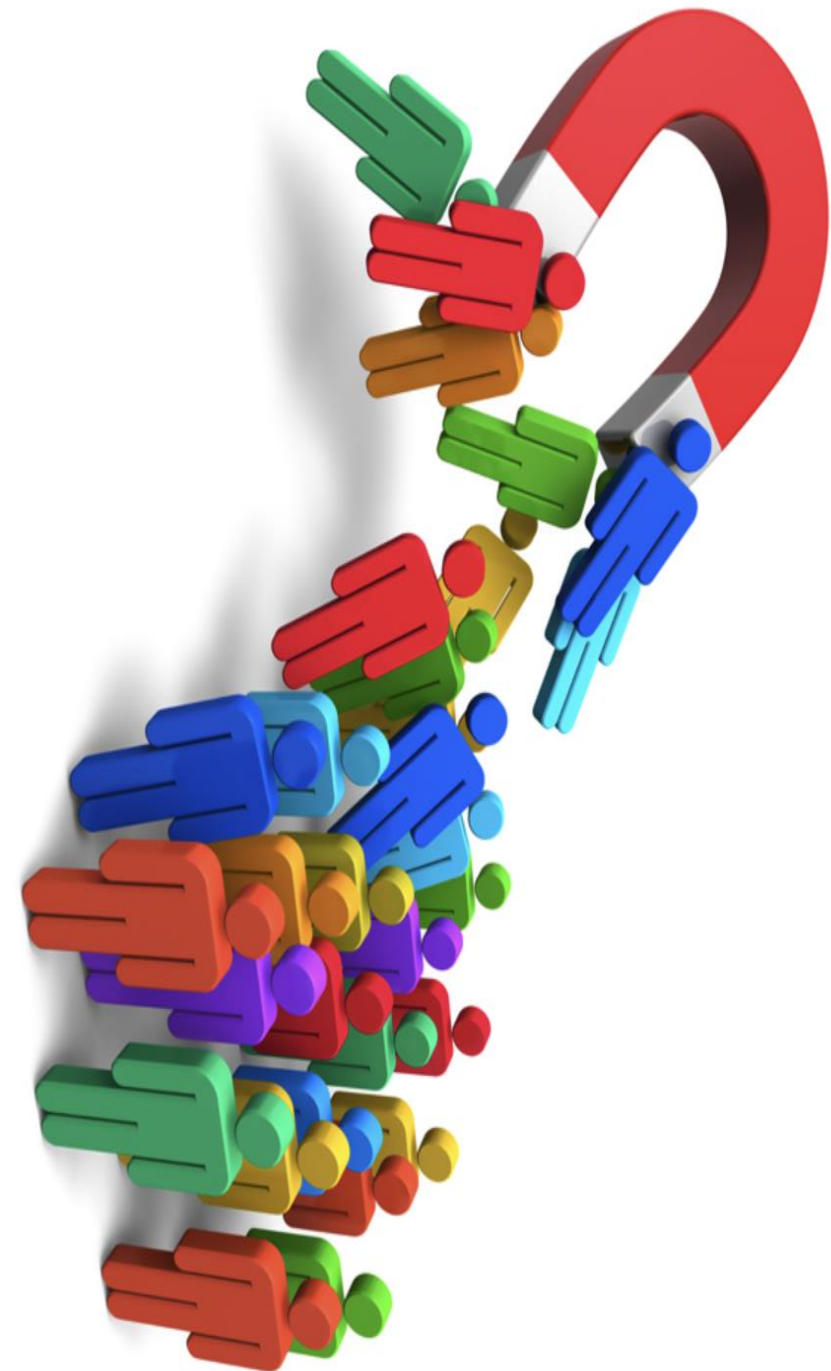
WSPÓLNE PROJEKTY IMPORTER-DEALERZY (MARKETPLACES, GWARANCJE, MARKETING, STANDARDY, SZKOLENIA). WSPÓLNE ZESPOŁY STERUJĄCE STOKIEM



SZANSA ZWŁASZCZA DLA IMPORTERÓW WYWODZĄCYCH SIĘ Z POLSKICH GRUP DEALERSKICH

PLAN:

Inny klient?
Inne reguły?



NOWI KLIENCI

 TOP 100
Używane



„KLIENCI PIERWSZEGO AUTA”. ZAMIAJĄ UŻYWANE
NA NOWE



SZACUNKOWO NAWET 50 TYSIĘCY ROCZNIE



POWRÓT DEALERÓW NA PROWINCJĘ.
TOP: ŁOMŻA U/N 7,20



 TOP 100
Używane



ŁOMŻA
CHERY
BEST AUTO

NOWE WYZWANIA, NOWE REGUŁY

 TOP 100
Używane



POLITYKA INFORMACYJNA. FINASOWANIE. PRZEGLĄDY.
GWARANCJE. ROLA DEALERA. TRADE IN



NOWY, DZIEWICZY, „NAIWNY” KLIENT.
PROGRAMY LOJALNOŚCIOWE. PROSTY MARKETING.



BARDZO OSTROŻNA, GRADACYJNA POLITYKA CENOWA.
PRZEGLĄDY. NAPRAWY. ODKUPY

DZIAŁANIE:



 TOP 100
Używane

- STWÓRZ PROCEDURĘ I MATERIAŁY MARKETINGOWE DLA ŚCIEŻKI OBSŁUGI „KLIENTA PIERWSZEGO AUTA” NA WSPÓLNE 10 LAT

• 10

JEST SZANSA.
TO MOŻE
TEGO NIE
ZMARNUJMY



JEST SZANSA.
TO MOŻE
TEGO NIE
ZMARNUJMY





Jedyna taka szansa.

Od początku na własnych zasadach

Jak nie oddać chińskich aut używanych komisom?



Marek Konieczny