



**BURAKOWSKI
CONSULTING**

OFERTA USŁUG KONSULTINGOWYCH – KONSULTANT DS. ORGANIZACJI I ROZWOJU REHABILITACJI

Ekspert: Fabian Burakowski, EMBA

E-mail: fabian.burakowski@gmail.com

Telefon: +48 605 852 232

Audyt działu rehabilitacji – Przeświatl swoją placówkę pod kątem efektywności

Zastanawiasz się, dlaczego Twój dział rehabilitacji nie rozwija się tak, jak byś chciał? Chcesz zwiększyć jego rentowność i jakość świadczonych usług?

Ten audyt jest idealny dla **właścicieli i menedżerów placówek medycznych**, którzy pragną poznać realny stan swojej działalności i zidentyfikować kluczowe obszary do poprawy.

Co zyskasz dzięki profesjonalnemu audytowi?

To coś więcej niż tylko diagnoza. To szczegółowy raport i praktyczny plan działania, który pozwoli Ci optymalnie wykorzystać potencjał Twojego zespołu i infrastruktury.

Podczas audytu:

- **Przeanalizuję Twój zespół** – od kwalifikacji, przez role, aż po zakresy obowiązków. Dowiesz się, jak efektywniej zarządzać personelem.
 - **Ocenię infrastrukturę** – sprawdzę sprzęt, lokal, dokumentację i systemy informatyczne, by wskazać, co wymaga usprawnienia.
 - **Zmapuję procesy** – od pierwszego kontaktu pacjenta aż po zakończenie terapii. Dzięki temu odkryjesz, gdzie tracisz czas i pieniądze.
 - **Przeanalizuję organizację pracy i komunikację wewnętrzną**, co jest kluczowe dla sprawnego działania.
 - **Sprawdzę obecne kontrakty z NFZ** i ich realizację, pomagając Ci wykorzystać pełny potencjał współpracy z funduszem.
 - **Porównam Twoją pozycję na tle lokalnej konkurencji**, co da Ci przewagę strategiczną.
-

Dlaczego warto mi zaufać?

Jestem praktykiem. Łączę doświadczenie kliniczne z wiedzą menedżerską i doskonałą znajomością realiów rynku medycznego. Dzięki temu mój audyt to nie tylko teoria, ale przede wszystkim konkretny, wykonalny plan działania.

Dzięki rzetelnej diagnozie i kompleksowemu planowi, będziesz w stanie podejmować świadome decyzje, które przełożą się na zwiększenie efektywności i zyskowności Twojego działu rehabilitacji.

Planujesz uruchomienie nowego gabinetu lub działu rehabilitacji?

Jeśli jesteś właścicielem placówki medycznej, menedżerem, fizjoterapeutą, lub lekarzem i myślisz o rozszerzeniu swojej działalności o usługi rehabilitacyjne, ten plan jest dla Ciebie.

Otwarcie nowego gabinetu to wielkie przedsięwzięcie. Wymaga nie tylko pasji i wiedzy, ale przede wszystkim solidnego przygotowania biznesowego. Bez odpowiedniego planu łatwo o kosztowne błędy, które mogą zagrozić rentowności Twojej inwestycji.

Zyskaj pewność i uniknij błędów na starcie

Jako doświadczony ekspert pomogę Ci przejść przez cały proces w sposób świadomy i zorganizowany. Dzięki mojemu wsparciu:

- **Przeprowadzisz dokładną analizę rynku**, aby sprawdzić, czy wybrana lokalizacja ma potencjał. Sprawdzimy, jakie są potrzeby pacjentów i kto jest Twoją konkurencją.
 - **Dobierzesz optymalny sprzęt i wyposażenie**, które pozwolą Ci na wydajną i profesjonalną pracę bez przepłacania.
 - **Stworzysz efektywną strukturę zespołu**, wraz z rekomendacjami dotyczącymi liczby i specjalizacji personelu.
 - **Opracujesz standardy pracy i procedury**, które zapewnią prawidłowe funkcjonowanie gabinetu i bezpieczeństwo pacjentów.
 - **Otrzymasz szczegółowy kosztorys inwestycji** oraz plan bieżących kosztów, dzięki czemu będziesz mieć pełną kontrolę nad finansami.
 - **Poznasz skuteczne strategie marketingowe**, które pomogą Ci szybko dotrzeć do pierwszych pacjentów, a także **wskazówki dotyczące kontraktowania usług z NFZ**.
-

Dlaczego warto mi zaufać?

Wiem, z jakimi wyzwaniami wiąże się start w tej branży. Moim celem jest dostarczenie Ci gotowego, **praktycznego planu działania**, który jest dopasowany do realiów Twojego rynku i możliwości finansowych. Zamiast działać po omacku, zyskasz **jasną ścieżkę do sukcesu**.

Potrzebujesz fachowej porady? Skorzystaj z konsultacji godzinowych!

Jesteś lekarzem, właścicielem małego gabinetu lub **fizjoterapeutą, który stawia pierwsze kroki w biznesie**? A może prowadzisz już praktykę, ale napotykasz na trudności, które spowalniają jej rozwój?

Ten model współpracy jest stworzony dla Ciebie. Zamiast zatrudniać menedżera na stałe, zyskujesz **dostęp do mojego doświadczenia dokładnie wtedy, gdy tego potrzebujesz**.

W czym mogę Ci pomóc?

Oferuję elastyczne konsultacje, dopasowane do Twoich indywidualnych potrzeb, w formie zdalnych spotkań (MS Teams, telefon) lub bezpośrednich rozmów. Pomogę Ci w kluczowych obszarach, takich jak:

- **Kontrakty z NFZ i rozliczenia:** Zrozumienie zawłości systemu i maksymalizacja korzyści.
- **Wypożyczenie gabinetu:** Doradztwo w wyborze sprzętu, aby nie przepłacać i spełniać wszystkie wymagania.
- **Zatrudnienie personelu:** Jak stworzyć efektywny zespół i zadbać o formalności.
- **Organizacja pracy i budowa procesów:** Usprawnienie codziennych działań, aby gabinet działał płynnie.

Pomagam zarówno w rozwiązywaniu bieżących problemów, jak i w planowaniu strategicznych etapów rozwoju Twojej działalności.

Dlaczego warto wybrać ten model?

- **Elastyczność:** Płacisz tylko za czas, który faktycznie wykorzystujesz, unikając kosztów stałego etatu.
- **Szybkie działanie:** Otrzymujesz konkretne rozwiązania "na żądanie", co pozwala szybko reagować na wyzwania.
- **Praktyczna wiedza:** Unikniesz kosztownych błędów, które często pojawiają się na początku drogi.

Zaoszczędź czas i pieniądze, korzystając z mojej wiedzy i doświadczenia. Skoncentruj się na tym, co robisz najlepiej – leczeniu pacjentów – a ja pomogę Ci zbudować solidne fundamenty biznesowe

Rozwijaj swój gabinet, bez zatrudniania menedżera na etat

Prowadzisz mały gabinet lub centrum medyczne i czujesz, że Twój dział rehabilitacji potrzebuje strategicznego wsparcia, ale nie masz możliwości na zatrudnienie menedżera?

Pakiety “zdalnego wsparcia” to idealne rozwiązanie dla Ciebie. Zamiast ponosić koszty pełnoetatowego pracownika, zyskujesz stałego partnera biznesowego, który pomoże Ci rozwijać działalność w sposób systematyczny i przemyślany.

Co zyskasz, wybierając pakiet abonamentowy?

Moje wsparcie to więcej niż jednorazowa porada. Zapewniam Ci ciągły dostęp do profesjonalnej wiedzy i doświadczenia. W ramach pakietu otrzymujesz:

- **Stały kontakt:** Dostęp do konsultacji telefonicznych i mailowych w ustalonych godzinach, co daje Ci spokój i pewność, że pomoc jest zawsze pod ręką.
 - **Regularne spotkania strategiczne:** 2-4 razy w miesiącu omówimy kluczowe kwestie, wyzwania i plany na przyszłość, by Twój biznes rósł zgodnie z założeniami.
 - **Kompleksowe doradztwo:** Otrzymasz wsparcie w zakresie optymalizacji procesów, kontraktów z NFZ, strategii marketingowych, a także kwestii związanych z HR.
 - **Monitorowanie postępów:** Pomogę Ci monitorować realizację zaleceń z audytów i planów rozwoju, co gwarantuje, że nie zboczysz z obranego kursu.
-

Dlaczego to działa?

Ten model współpracy eliminuje najczęstsze błędy i luki w zarządzaniu małą placówką. Zapewnia **spokój i pewność**, że rozwój Twojego działu rehabilitacji przebiega systematycznie i bez niepotrzebnych przeszkód. Masz u boku kogoś, kto dba o stronę organizacyjną, a Ty możesz skupić się na pacjentach.

Dlaczego warto mi zaufać? Moje doświadczenie, Twój sukces.

Wiem, że wybór odpowiedniego partnera biznesowego to kluczowa decyzja. Poniżej znajdziesz powody, dla których moja wiedza i doświadczenie mogą stać się Twoim największym atutem.

1. Połączenie wiedzy klinicznej z kompetencjami menedżerskimi.

Pracowałem zarówno jako fizjoterapeuta, jak i menedżer, co daje mi unikalną perspektywę. Wiem, jak działają działy rehabilitacji "od środka", ale rozumiem też, jak nimi zarządzać strategicznie. Moje wykształcenie, **zarówno z fizjoterapii, jak i Executive MBA w ochronie zdrowia**, pozwala mi łączyć **troskę o pacjenta z efektywnością biznesową**. To rzadkie połączenie gwarantuje, że proponowane rozwiązania są skuteczne, ale też etyczne i dostosowane do specyfiki branży medycznej.

2. Kompleksowa znajomość rynku.

Niezależnie od tego, czy Twoja placówka działa na rynku prywatnym, czy współpracuje z **NFZ**, wiem, jak pomóc Ci rosnąć. Posiadam doświadczenie w obu modelach finansowania, co pozwala mi wskazywać najlepsze i najbardziej opłacalne ścieżki rozwoju.

3. Skuteczne budowanie i zarządzanie zespołami.

Wiem, że zespół to serce każdego gabinetu. Posiadam bogate doświadczenie w budowaniu i prowadzeniu **wielospecjalistycznych zespołów liczących kilkadziesiąt osób**. Dzięki temu mogę pomóc Ci w rekrutacji, optymalizacji struktury i efektywnym zarządzaniu personelem.

4. Elastyczność, która dopasowuje się do Ciebie.

Niezależnie od Twoich potrzeb, mogę zaoferować model współpracy, który Ci odpowiada. Od jednorazowych **konsultacji godzinowych** po **długoterminowe partnerstwo strategiczne** – zawsze działam w oparciu o Twoje cele i możliwości.

Chcesz poznać więcej szczegółów na temat tego, jak mogę pomóc Twojemu biznesowi?
