

Warm

Nederland



Terugblik op VSK 2016: Nefit is klaar voor de toekomst

De nieuwe generatie Nefit EnviLine warmtepompen

Visie: Dutch Heat Pump Association

HR-comfort in recreatiechalets

Buderus-ketel in betonfabriek

De energie van Gert-Jan Nijsink

‘Kennis, ervaring en passie zijn voorwaarden voor een veilige installatie.’

‘Van Dam bestaat 80 jaar en is een echt familiebedrijf. Mijn vader werkte er als loodgieter en later als servicemonteur, ik ging vaak mee als hij storingsdienst had. Ik raakte geboeid door de techniek en de aandacht voor klanten. Het vak is mij dus met de paplepel ingegoten. Ik ben zelf ook als monteur begonnen. Net als onze directeur en nagenoeg alle leden van ons management team. Dat is typisch Van Dam. Je moet zelf de praktijk door en door kennen voor je een afdeling kunt runnen en collega’s kunt aansturen. Inmiddels werken hier 320 mensen en richten we ons op installatiewerk en service/onderhoud voor particulieren, utiliteit en woningbouw. Zelf ben ik projectleider service en onderhoud, afdeling woningbouw. Klanten zijn VvE’s, woningcorporaties, projectontwikkelaars en beleggers in vastgoed. Verder zijn we lid van Installatie Netwerk Nederland. Een landelijk samenwerkingsverband van acht installatiebedrijven dat samen landelijke dekking garandeert aan VvE’s.’

Lange termijnrelaties

‘Woningcorporaties gaan terug naar hun core business: het bouwen, verhuren en onderhouden van woningen. En dus besteden steeds meer corporaties het complete service/onderhoud-traject voor wooncomplexen uit aan bedrijven zoals wij. Dat betekent dat we meestal werken met contracten waarin duidelijke prestatieafspraken worden vastgelegd. Het stelt ons in staat langetermijnrelaties op te bouwen. Op het gebied van duurzaamheid beperken veel corporaties zich vooralsnog tot

pilots. PV-panelen en warmtepompen zijn populair. Onlangs nog hebben we een succesvolle nul-op-de-meter pilot afgerond. Goede isolatie, een duurzame installatie én duidelijke gebruiks- en gedragsinstructies voor de bewoners hebben ervoor gezorgd dat in diverse woningen de meter echt op nul stond na een jaar. Dat bewijs is belangrijk. Een corporatie kan dan aan andere bewoners laten zien: kijk, het kan écht!’

‘De praktijk bewijst: nul-op-de-meter kan écht!’

VvE’s

‘VvE’s moeten we soms nog echt overtuigen van het belang van een goede en veilige installatie. Dat is best lastig. Want in de meeste VvE-besturen zitten goedwillende bewoners die meestal niet echt veel verstand van techniek hebben, maar wel verantwoordelijk zijn voor de aanschaf of vervanging van een installatie. Soms kom je bij vervanging situaties tegen die echt niet veilig zijn. Explosiegevaar of koolmonoxidevergiftiging liggen dan op de loer. Bewoners zijn zich er vaak niet bewust van. Wij tonen dan de meerwaarde van onze expertise en ervaring. We willen een vertrouwde partner zijn. Dus brengen wij zo’n situatie in kaart, brengen gedegen advies uit en bieden

een pasklare oplossing. Als het gaat om betrouwbare, veilige installaties dan is kennis, ervaring en passie voor het vak een absolute voorwaarde.’



Gert-Jan Nijsink

Leeftijd: 40

Bedrijf: Van Dam

Technisch Beheer BV

Plaats: Rijssen

Functie: projectleider





Tijdens de onlangs gehouden VSK 2016 werd één ding duidelijk: de doorbraak van de lucht/water warmtepomp is een feit. Nefit presenteerde er de nieuwe generatie EnviLine warmtepompen in maar liefst 48 varianten. Christaan Nijland, directeur van Nijland Installatietechniek in Zweeloo, plaatste vorig jaar al een prototype bij hem thuis en deed samen met Nefit een uitgebreide veldtest.



Nijland Installatietechniek over ervaringen tijdens veldtest

De nieuwe generatie Nefit EnviLine warmtepompen in de praktijk

Bij Nijland thuis staat al een jaar een Nefit EnviLine warmtepompsysteem te draaien. De TowerSolar binnenunit heeft een vermogen van 13kW en beschikt over een ingebouwde warmwaterboiler met een inhoud van 184 liter. In de tuin van de vrijstaande woning wint de Monoblock buitenunit energie uit de buitenlucht. Ook de 18 op het dak geplaatste Nefit Zonnestroom PV-panelen zijn aangesloten op het systeem en leveren een groot deel van de voor de warmtepomp benodigde elektriciteit. Daarnaast wekken 2 Nefit SolarLine zonnecollectoren warmte op voor het warme tapwater. Een welkome aanvulling vanwege de twee badkamers in huis. Het op de EnviLine draaiende verwarmingssysteem bestaat uit lagetemperatuurvloerverwarming en -radiatoren. Nijland kiest wat betreft die vloerverwarming altijd voor een dunne (8 mm) betonvloer, in combinatie met een slim vloerprofiel van Schlüter. De verwarmingselementen liggen daardoor minder diep, wat extra comfort oplevert.

Voor elke situatie

Nijland noemt de Nefit EnviLine een uiterst duurzame, all-electric oplossing. 'Terwijl ik in het begin best sceptisch was. Ik dacht: zijn die keteljongens wel in staat om een goede warmtepomp te ontwikkelen? Maar ik ben helemaal om, want de kwaliteit is perfect. Het rendement is hoog, de besparingen zijn fors. De gasmeter is er inmiddels uit

hier. Tijdens de veldtest met dit prototype hebben Nefit en wij regelmatig gemonitord en heb ik Nefit gewezen op wat kleine verbeterpunten. Met name de aansturing van de radiatoren kon beter, maar alles draait nu perfect. Nefit staat voor kwaliteit, dat blijkt. De bevindingen uit de veldtest zijn allemaal meegenomen in de uiteindelijke versies die nu in de markt geïntroduceerd zijn. Er zijn maar liefst 48 varianten met vermogens van 3 tot 17 kW. Daarmee kun je voor elke situatie een totaaloplossing op maat bieden. Hier staat een uitgebreide opstelling. Maar ook zonder PV-panelen en zonnecollectoren levert de EnviLine flinke energiebesparingen op. Deze warmtepomp biedt bovendien ook nog de optie om je huis te koelen op warme zomerdagen. Je kunt dus gerust spreken van een compleet systeem met veel verschillende mogelijkheden.'

Veel voordelen

Dat de EnviLine aanzienlijke energiebesparingskansen biedt, blijkt uit een COP die kan oplopen tot wel 4,9. In nieuwbouwprojecten kan daarmee de EPC omlaag. Een oplossing dus die bij uitstek geschikt is voor all-electric wijken. In bestaande situaties kan de EnviLine gekoppeld worden aan een al aanwezige HR-ketel. Ook is de nieuwe EnviLine SmartGrid Ready. Nijland noemt nog een aantal andere voordelen. 'Deze Monoblock buitenuit draait niet op koelmiddel maar op water.



Christiaan Nijland: 'Een warmtepompsysteem moet je heel nauwkeurig aansluiten én inregelen. Alleen dan zorg je voor een constant flow, optimaal comfort en maximale energiebesparing voor je klant.'

‘Nefit Zonnestroompanelen en SolarLine zonneboilercollectoren op het dak vormen samen met de Nefit EnviLine een uiterst duurzame installatie’

Dat betekent dat je geen F-gassencertificering nodig hebt. Dat is echter wel het geval bij Split buitenunits. Verder is de Monoblock buitenunit in vergelijking met andere warmtepompsystemen ongekend stil. Hij moduleert in maar liefst 27 stappen en heeft een maximale aanvoertemperatuur van 62°C.’

Kennis belangrijk

Het aansluiten van de Nefit EnviLine is geen rocket science, het installatiegemak is groot. De buitenunit heeft bijvoorbeeld een geïntegreerde condensopvangbak en vloerbeugels. ‘Het werkt natuurlijk anders dan een HR-ketel’, benadrukt Nijland. ‘Een warmtepompsysteem moet je heel nauwkeurig aansluiten én inregelen. Alleen dan zorg je voor een constant flow en dus optimaal comfort en maximale energiebesparing voor je klant. Wij hebben tijdens de veldtest uitgebreide ondersteuning van Nefit gehad. En ik vind het een goede zaak dat elke installateur die met Nefit warmtepomptechnologie aan de slag wil eerst verplicht een cursus bij Nefit moet volgen. Technische kennis is heel belangrijk.’

En als cursusdeelnemer krijg je de eerste keer dat je een EnviLine plaatst de ingebruikstelling door Nefit erbij.’ Ook de bediening voor de eindgebruiker is volgens Nijland eenvoudig. ‘Ook dat hebben we getest. Mijn vrouw kan uitstekend met deze installatie omgaan’, lacht hij.



Aantrekkelijke subsidies

Nijland merkt duidelijk dat de vraag naar warmtepompen begint te groeien. ‘Ik heb al diverse aanvragen binnen. Ik ben ervan overtuigd dat warmtepompen de toekomst hebben. Zeker omdat we de weg naar CO₂-reductie en energiebesparing echt zijn ingeslagen. De subsidies die sinds 1 januari 2016 gelden helpen daarbij enorm. Het is dé stimulans voor veel mensen om een warmtepomp te overwegen. Ikzelf ga binnen enkele weken van start met de bouw van een eigen nieuwe woning en een nieuw bedrijfspand van 330 m². Ik heb mijn keuze al gemaakt. Ook daar gaat de nieuwe generatie Nefit EnviLine warmtepomp draaien.’

Kijk voor meer informatie over de Nefit EnviLine op pagina 8 en 9 en op www.nefit.nl/warmtepompen



NIEUW!

Duurzaam verwarmen, koelen en warm water in elke situatie

De nieuwe generatie Nefit EnviLine lucht/water warmtepompen

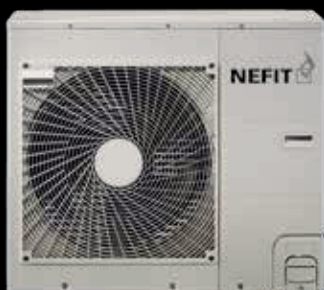
Nefit introduceerde op de VSK 2016 het meest complete programma lucht/water warmtepompen: de nieuwe EnviLine-serie. EnviLine wint gratis energie uit de buitenlucht en zet deze om in warmte, warm water en koeling. Dat levert aanzienlijke energiebesparingen op. Met maar liefst 48 nieuwe varianten is maatwerk mogelijk voor elke situatie.

De EnviLine biedt uitkomst voor nieuwbouw, maar ook voor bestaande bouw. Meer comfort, een fors lagere energierekening en een stille, gebruiksvriendelijke installatie voor de klant.

Zelfs in strenge winters (tot - 20°C) haalt EnviLine voldoende energie uit de buitenlucht. Aangename koeling is geen enkel probleem in warme zomers (tot 37°C). Subsidie van de overheid maakt de aanschaf extra aantrekkelijk. Adviseurs en installateurs weten zich verzekerd van een breed toepasbare, duurzame oplossing:

- Hoge COP, tot maar liefst 4,9
- Hoge EPC-reductie
- Energie label A++
- SmartGrid Ready
- Eenvoud in installatie, onderhoud en gebruik

EnviLine biedt keuze uit twee soorten buitenunits:



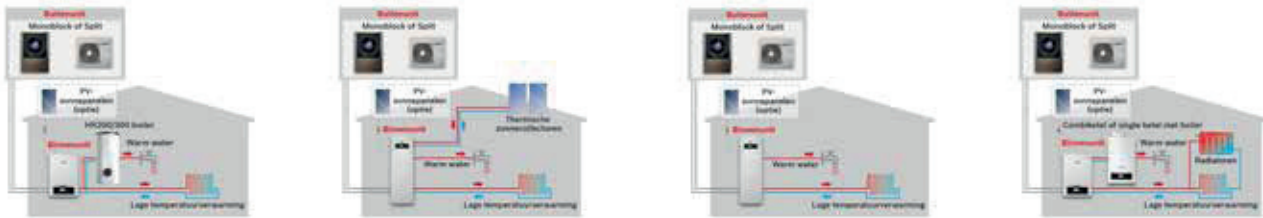
Split

- De oplossing bij beperkte plaatsingsruimte
 - Modulerend vermogen: 21 stappen
- CV-aanvoertemperatuur: maximal 55°C



Monoblock

- De oplossing bij voldoende plaatsingsruimte
 - Hoogste rendement
- 75% stiller dan vergelijkbare warmtepompen
 - Modulerend vermogen: 27 stappen
 - CV-aanvoertemperatuur: maximaal 62 °C
- Geïntegreerde condens-opvangbak en vloerbeugels
- Geen F-gassencertificering vereist voor installatie/onderhoud



4 basissystemen, 48 varianten

Een EnviLine Tower binnenunit met ingebouwde boiler? Eventueel gecombineerd met PV of zonneboilersysteem? Een compacte EnviLine binnenunit in combinatie met een aparte boiler? Of in combinatie met een (bestaande of nieuwe)

HR-ketel? Nefit biedt ruime keuze en veel variatie-mogelijkheden. Met vermogens van 3 tot 17 kW is er voor elke situatie een perfecte oplossing op maat. In totaal zijn 48 verschillende varianten mogelijk, op basis van de bovenstaande 4 basissystemen.

Compleet energieneutraal systeem

Door uitbreiding met Nefit Zonnestroom en Nefit SolarLine ontstaat een compleet energieneutraal systeem voor verwarmen, warm water en koeling:

- Nefit SolarWatt PV-panelen leveren de voor de EnviLine warmtepomp benodigde elektriciteit.
- Nefit SolarLine zonnecollectoren zorgen voor warm water.



SmartGrid

EnviLine is dé oplossing voor de laagst mogelijke EPC en voor nul-op-de-meter woonwijken. Bovendien zijn deze warmtepompen voorbereid op SmartGrid. Daarmee is de meest efficiënte afstemming van energievraag en -aanbod gegarandeerd (gas, elektriciteit of duurzame energie).

Tot 36% subsidie op de aanschaf

De aanschaf van Nefit EnviLine warmtepompen is nu extra aantrekkelijk. Want sinds 1 januari 2016 geldt de regeling

Investeringssubsidie Duurzame Energie (ISDE). De regeling biedt subsidies voor particulieren, ondernemers en woningcorporaties bij de investering in warmtepompen.

De subsidie kan oplopen tot 36% van de aanschafprijs. Kijk op www.rvo.nl/isde.

Ook zonder F-gassencertificering

EnviLine is breed toepasbaar. Bovendien kunnen installateurs nu ook zonder F-gassencertificering (voorheen STEK-certificaat) met warmtepompen aan de

slag. Voor het installeren van de Monoblock-varianten is deze namelijk niet vereist. Nefit hecht veel waarde aan deskundige installatie. Essentieel is optimale afstemming van alle componenten, een nauwkeurige inregeling bepaalt het comfort en de energiebesparing van uw klant. Het volgen van de nieuwe Nefit EnviLine-producttraining – inclusief ondersteuning door een Nefit Servicemonteur bij eerste inbedrijfname – is daarom verplicht voor installateurs. Zij kunnen zich hiervoor aanmelden op nefit.nl/academy.



EUW!
Nefit EnviLine Monoblock
warmtepomp + HR200 boiler
De duurzame oplossing met de hoogste prestaties



Tijdens een presentatie van de Dutch Heat Pump Association op de VSK 2016 wordt de stand van zaken rondom warmtepompen krachtig op een rij gezet: de techniek is er klaar voor, de vraag groeit en het duurzame bewustzijn van installateurs en klanten neemt snel toe. Bovendien stijgt de belasting op energie en biedt de overheid aantrekkelijke subsidies. Hoog tijd om er tijdens de vakbeurs in de Utrechtse Jaarbeurs over door te praten met Peter Wagener, voorzitter van de Dutch Heat Pump Association.

Peter Wagener, voorzitter Dutch Heat Pump Association

‘De warmtepomp gaat een grote toekomst tegemoet’

Wordt dit het jaar van de grote doorbraak van de warmtepomp?

‘Ja, absoluut. We zitten aan het begin van een enorme energietransitie. De roep om een lagere energierekening en minder gebruik van fossiele brandstoffen wordt steeds groter. Daarnaast is er al jaren de zorg over het klimaat. Het energetisch geweten van onze maatschappij wordt steeds groter. We beseffen meer dan ooit: we hebben de aarde niet van onze ouders geërfd, maar het is de erfenis voor onze kinderen. Als je dan gratis energie uit de lucht, het water of de bodem kunt winnen en hoge rendementen mogelijk zijn, begrijp je de enorme belangstelling voor de warmtepomp tijdens deze VSK 2016.’

Toch is de techniek niet nieuw. Hoe komt het dat nu pas de doorbraak aanstaande is?

‘DHPA voert als brancheorganisatie namens fabrikanten en importeurs al jaren campagne voor de warmtepomp. De techniek bestaat inderdaad al enige tijd, maar overheid en markt moeten er klaar voor zijn. Lange tijd heb-

ben we bij de overheid gelobbyd voor meer draagvlak en de mogelijkheid van subsidies. Dit jaar is het zover. Op de aanschaf van een warmtepomp kun je, afhankelijk van type en installatie, tot maar liefst 25-30% subsidie krijgen. Die subsidie wordt gefinancierd vanuit de energieopbrengsten van de overheid. In 2016 is er in totaal 70 miljoen euro beschikbaar.’

Maar de overheid kennende is zo’n subsidie slechts van korte duur.

‘In dit geval niet. De afspraken die erover gemaakt zijn gelden – in tegenstelling tot destijds het geval was met zonnepanelen – niet slechts voor één jaar. Ook de komende jaren zal de overheid subsidies blijven verlenen op warmtepompen. Dat is ook een voorwaarde voor succes. Want daarmee geef je mensen de tijd om aan een nieuwe technologie te wennen en verlaag je de drempel om er ook daadwerkelijk voor te kiezen. Waarna er steeds meer mensen zullen volgen. Het mooie is: de vraag begint nu werkelijk bij de consument. Fabrikanten, adviseurs en installateurs kunnen erop inspelen.’

Dutch Heat Pump Association (DHPA)

De DHPA is de brancheorganisatie voor fabrikanten en importeurs van warmtepompen in woningbouw en utiliteit. Voorwaarden scheppen, kwaliteit borgen en kennisdelen zijn belangrijke speerpunten. Daarmee draagt DHPA bij aan een verduurzaming van de gebouwde omgeving, in lijn met de landelijke doelstellingen ten aanzien van de vermindering van CO₂-uitstoot, energiebesparing en het gebruik van hernieuwbare energie. De DHPA werkt onder andere samen met Liander, Stedin, Essent, GasTerra, Ministeries van Binnenlandse Zaken en Economische Zaken, de Rijksdienst voor Ondernemend Nederland (RVO) en brancheorganisaties in de installatiebranche, waaronder UnetoVNI en de NVKL.

Per 1 oktober 2016 gaan de VERAC (warmtepompen in de utiliteitssector) en de DHPA (warmtepompen in de woningbouw) samen verder in één organisatie, onder de naam DHPA.

‘Dat een grote marktpartij als Nefit een breed aanbod warmtepompen presenteert, is een enorme push.’



Hoe belangrijk is de rol van fabrikanten?

‘Zij moeten zorgen voor de kwaliteit van het aanbod warmtepompen. En daarmee het vertrouwen in de markt. Dat een grote marktpartij als Nefit, een bekend merk in de installatiewereld, op deze VSK een breed aanbod warmtepompen presenteert, is een enorme push. Want als Nefit, de uitvinder van de HR-ketel, erin gelooft, dan zal het inderdaad de toekomst zijn. En dan gaat het ook ineens hard. Want Nefit werkt nauw samen met een grote hoeveelheid installatiebedrijven, die elk weer een enorm bereik richting klanten hebben in woningbouw en utiliteit. Dat heeft echt impact op de hele markt. Ik denk zelfs dat de impact nog groter zal zijn dan destijds bij de overgang van de VR- naar de HR-ketel. En we staan nog maar aan het begin. De komende jaren zullen de prestaties en rendementen verder omhoog gaan en worden de systemen steeds meer plug and play.’

Wat betekent de doorbraak van de warmtepomp voor installateurs?

‘Het zorgt voor veel nieuwe businesskansen voor de installatiebranche. De komst van een nieuwe technologie als deze vraagt van installateurs bovendien weer nieuwe expertise. Want de klant wil installatiewerk van topkwaliteit. Niet alleen wat betreft het product, maar ook als het gaat om de installatie en inregeling. Daar valt of staat het succes van deze technologie mee en daar is specifieke kennis voor nodig. Het betekent dat het installatievak zich de komende jaren flink gaat ontwikkelen. Ook dat is een goede zaak.’

Waarom is de warmtepomp in uw visie dé oplossing?

‘Als het gaat over warmtepompen zijn mensen geneigd alleen te denken aan nieuwbouwprojecten. Echter in de bestaande bouw ligt een

nog groter potentieel voor warmtepompen. Het is inderdaad een uitstekende oplossing om forse energiebesparingen te realiseren in combinatie met gebruik van hernieuwbare energie. Tot nul-op-de-meter aan toe. Maar nul-op-de-meter is wat mij betreft niet de enige oplossingsrichting. Want met een warmtepomp kun je ook prima uit de voeten in bestaande situaties, in hybride oplossingen. Bijvoorbeeld in combinatie met een bestaande of nieuwe HR-ketel. En we weten allemaal dat er daar heel veel van in Nederland hangen. Daar ligt dus een enorm potentieel voor verduurzaming en energiebesparing. En dus een flinke marktkans voor fabrikanten en installateurs.'

Waar liggen naast all electric wijken en nul-op-de-meter projecten verder grote kansen?

'In Nederland zijn er alleen al 340.000 huishoudens met PV-panelen op het dak. Als je aan zo'n systeem een warmtepomp koppelt, ontstaat een uiterst duurzaam energiesysteem. In mijn ogen liggen daar dus ook grote kansen in de markt. Ook omdat deze mensen ooit al voor PV kozen en daarmee al eens eerder een duurzame keuze hebben gemaakt. Hun interesse voor een warmtepomp zal dus ook groot zijn.'

Een warmtepomp is dus in elke situatie toepasbaar?

'In elke situatie gaat mij wat ver. Maar wel in heel veel situaties. Warmtepompen werken in combinatie met lage temperatuurverwarming. Essentieel daarbij is goede isolatie. Daarmee creëer je de constant energie flow in een woning of gebouw die nodig is voor het goed functioneren van een warmtepomp. Grote pieken in de warmtevraag moet je zien te voorkomen. Natuurlijk moet je - maar dat

'Het energetisch geweten van onze maatschappij wordt steeds groter.'



geldt voor elke oplossing - goed kijken of de situatie er geschikt voor is.

Op www.warmtepompplein.nl staat een handige tool waarmee je op basis van het type huis, bouwjaar, woninggrootte, aantal bewoners, energie- en warmtevraag kunt berekenen of een huis geschikt is voor een warmtepomp. Maar dat de warmtepomp een grote toekomst tegemoet gaat, daarvan ben ik al jaren overtuigd. En inmiddels velen met mij, gezien het enthousiasme onder het VSK-publiek.'



Terugblik op een geslaagde VSK 2016

Nefit is klaar voor de toekomst



Tijdens de VSK 2016 presenteerde Nefit een breed, compleet pakket aan hoogwaardige, toekomstbestendige oplossingen en diensten. Duurzaamheid en energiebesparing? Nul-op-de-meter? Oplossingen zonder gas? Connectivity? Nefit is klaar voor de toekomst.



Een merk van
BOSCH

De duurzame systemen van Nefit. Nul-op-de-meter



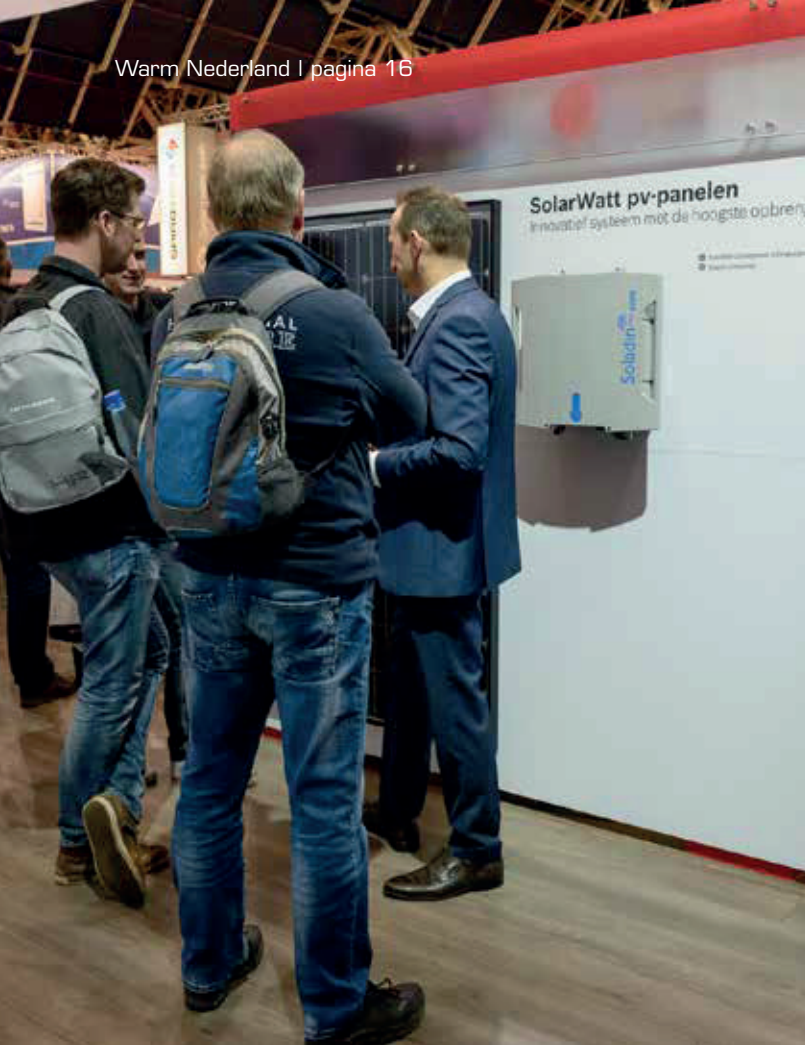


Primeur en publiekstrekker

Nefit EnviLine warmtepompen

Volop belangstelling voor de nieuwe generatie all-electric lucht/water warmtepompen. Leverbaar in maar liefst 48 varianten.

Zie ook pagina 8.



Connectivity

eMonitoring, eService en IFTTT

Met Nefit Easy profiteren klanten van bediening op afstand en steeds weer nieuwe apps en functies. Installateurs monitoren 24/7 installaties op hun smartphone of pc. En IFTTT (If This Then That) koppelt producten en diensten via internet, waarna de klant veel handige acties kan instellen. Bijvoorbeeld automatische sfeerverlichting bij een vooraf ingestelde temperatuur.

De zon als bron

PV- en zonneboilersystemen

De nieuwste Nefit SolarWatt PV-panelen en de brede range A-merk omvormers zijn van absolute topkwaliteit. Dat geldt ook voor het nieuwe Nefit SolarLine II zonneboilersysteem dat werkelijk overal is te plaatsen.

Nieuw en spraakmakend

Perfectie in HR

Naast de compacte ProLine NxT en de populaire TrendLine II veel aandacht voor de nieuwe generatie Nefit HR-ketels. Hoogwaardige technologie gecombineerd met modern design (titaniumglas) en bedieningsgemak (state-of-the-art touchscreen). Leverbaar vanaf komend najaar.



Technologie van de toekomst

De brandstofcel

Kennismaking met het prototype van de Bosch Fuel Cell. Kansrijke, energiebesparende technologie die nu in de Nederlandse praktijk wordt getest.



Utiliteit en industrie

Buderus en Bosch

Volop bejiks voor Buderus en Bosch. De vanaf komend najaar leverbare Buderus Logano plus GB322 in combinatie met de nieuwe, geavanceerde Logamatic 5000 regeling. En de presentatie van industriële ketels van Bosch.



Brons Recreatiebouw (Kootwijk) kiest voor Nefit BaseLine

Warmtecomfort en warm water in vakantiechalets

Brons Recreatiebouw in Kootwijkerbroek is gespecialiseerd in het ontwerpen en bouwen van vakantiechalets. Jaarlijks levert het bedrijf er in opdracht van particuliere klanten zo'n 30 tot 40 af bij recreatieparken in binnen- en buitenland. Standaard wordt de Nefit BaseLine HR-ketel met geïntegreerd expansievat ingebouwd voor de levering van comfortabele warmte en warm water.

‘We bouwen enkele chalets, maar ook dubbele modellen die twee keer zo breed zijn als normaal. En L-vormige varianten’, vertelt directeur/eigenaar Henk Brons. ‘Wie wil kan er ook een bergzolder op krijgen of een extra verdieping. Formaat, model, kleur en uitvoering, elke chalet is maatwerk. Klanten kunnen bij ons met al hun wensen terecht. Dat geldt ook voor de keuken, de keukenapparatuur, het

sanitair, de stoffering en de binnenwandafwerking. Verder gebruiken we onderhoudsvrije buitenbekleding, kunststof kozijnen, pannendaken en zinken goten. Ook kiezen we voor optimale isolatie en ventilatie. Het maakt dat onze klanten verzekerd zijn van een duurzaam chalet dat weinig onderhoud vraagt. Je wilt tenslotte als je vakantie hebt vooral genieten, toch?’





Foto boven: Huisinstallateur Ben van der Meer in overleg met eigenaar Henk Brons. Midden: Nefit accountmanager Chris Weultjes en Van der Meer bij de ingebouwde Nefit BaseLine.

‘Nefit BaseLine is compact en levert comfort. Een ideale combinatie met Nefit Easy die bovendien probleemloos draait op propaangas.’

Compact

Ben van der Meer van het gelijknamige Installatiebedrijf is gevestigd in hetzelfde dorp. Hij verzorgt het installatiewerk voor de chalets van Brons. ‘Voor de verwarming en het warme water kiezen we altijd voor de Nefit BaseLine. Het is een kwaliteitsketel met een ingebouwd expansievat. Dat scheelt ruimte en dat is belangrijk. Want alles in zo’n chalet moet zo compact mogelijk. Ook het comfort dat de BaseLine levert is prima en – niet onbelangrijk in deze business – hij draait probleemloos op propaangas.’

Prefab

Brons bouwt de kast voor de BaseLine altijd precies op maat. Waar de ketel geplaatst wordt, hangt af van het model. ‘Het principe is elke keer hetzelfde’, legt Van der Meer uit. ‘Bij ons op het bedrijf bereiden we al het leidingwerk dat direct onder de ketel geplaatst wordt al voor, helemaal prefab. We rijden ons busje naast het chalet en sluiten ketel en leidingwerk

heel eenvoudig aan. Brons trekt vervolgens de leidingen netjes en uit het zicht door tot onder het chalet. Daar verzorgen wij weer de afwerking. De rookgasafvoer wordt – vanwege de hoogte – altijd na transport op de plaats van bestemming geplaatst.’

Vloerverwarming

Het warme water voor keuken en badkamer is volgens Van der Meer het belangrijkste. ‘In het vakantie seizoen stook je immers nooit zoveel. In de meeste chalets plaatsen we zo’n 5 à 6 radiatoren. Maar kijk, hier in de loods staat nu een dubbele chalet waarin we vloerverwarming gaan plaatsen. Een fijne oplossing voor als je ook in de winter en op koude dagen in je chalet wilt verblijven. Brons doet hiervoor het freeswerk in de vloer. Wij plaatsen vervolgens de verwarmingselementen en daarna gaat er weer een afdeklag overheen. De BaseLine stuurt de vloerverwarming moeiteloos aan.’



COLUMN

Klaar voor de toekomst

De installatiemarkt is volop in beweging. Klimaatplannen zijn concreter dan ooit. De overheid komt met vergaande regels voor verduurzaming. De roep om minder gebruik van fossiele brandstoffen wordt groter. Tegelijkertijd wensen klanten het grootste gemak, optimaal comfort en een lagere energierekening. Tijdens de VSK 2016 stroomde het publiek samen op onze stand en werd één ding duidelijk: Nefit is klaar voor de toekomst.

‘Op weg naar nul-op-de-meter oplossingen en energieneutrale woningen en gebouwen’

Nefit Easy

‘Ook beschikt de Nefit BaseLine over een volwaardige EMS-branderautomaat’, zegt Van der Meer. ‘Daarmee zijn alle functies van de Nefit Easy kamerthermostaat te gebruiken. Bediening op afstand bijvoorbeeld. Zodat tegen de tijd dat je aankomt op je vakantie-adres, de temperatuur binnen al aangenaam is. Want die heb je natuurlijk al vooraf met je smartphone op afstand ingesteld. Ook handige IFTT (IfThis Than That) functies kun je ermee instellen. En als installateur kun je met je smartphone op afstand het toestel monitoren en ook bijvoorbeeld bevroren leidingen voorkomen. Je ziet: ook in de recreatiebouw biedt Nefit veel keuze als het gaat om warmtecomfort, gebruikers- en installateursgemak.’



Al jaren maken we deel uit van Bosch. Een financieel kerngezond wereldconcern met focus op kwaliteit en innovatie. Naast onze eigen expertise maken we gebruik van de kennis en ervaring van 350.000 collega's in 150 landen. We bieden dus het beste van twee werelden. Het stelt ons in staat een breed en compleet pakket toekomstbestendige oplossingen en diensten aan te bieden voor woningbouw, industrie en utiliteit. Zonnestroom- en zonneboilersystemen en warmtepompen. Maar ook hybride systemen waarin we op slimme wijze duurzame technologieën combineren. Met onze allernieuwste systemen gaan we nog een stap verder en is een gasaansluiting niet meer nodig. Daarmee slaan we de weg in naar nul-op-de-meter oplossingen en energieneutrale woningen en gebouwen.

U ziet: we spelen naadloos in op de zojuist genoemde ontwikkelingen. Want die ontwikkelingen bieden ongekend grote kansen. Kansen die we samen met opdrachtgevers, adviseurs en installateurs willen verzilveren. In slimme partnerships. En met tools, trainingen, adviezen en steeds weer nieuwe vormen van (online) dienstverlening sluiten we aan op uw behoeften en bieden u het grootste gemak. Zo easy kan het zijn.



Nefit is klaar voor de toekomst. En met Nefit bent ook u klaar voor de toekomst.

Henk de Bruijn
Manager Business Development

Warmte onontbeerlijk voor efficiënt productieproces VBI (Huissen)

Buderus bewijst zijn kracht in betonfabriek



Wie in de bouwwereld beton zegt, zegt VBI. De producent van onder meer betonnen platen, kanaalplaatvloeren en isolatievloeren levert maatwerk voor de markt van woning- en kantoorbouw. Klanten zijn onder meer projectontwikkelaars en woningcorporaties. Warmte is in het productieproces dat in de fabriek in Huissen plaatsvindt onontbeerlijk.

Erik Oostrik (installatiebeheerder VBI) en Alex Winkelhorst (Field Sales Engineer Nefit Bosch).





‘We hebben hier twee productiehallen met elk negen productiebanen’, vertelt Erik Oostrik, installatiebeheerder bij VBI. In beide hallen produceren we kanaalplaatvloeren, waarvan in één hal kanaalplaatvloeren met isolatie. Elke productiebaan is maar liefst 130 meter lang. Vulwagens rijden af en aan en stormachines boven de banen zorgen ervoor dat het beton zorgvuldig wordt gestort. Dan moet het beton drogen tot het is verhard, waarna we per klantorder de platen en vloeren op maat zagen. We produceren hier puur op vraag en klantspecifiek. Afnemers kunnen exact lengte, gewenste gaten, sparingen enzovoort aangeven. Afhankelijk van de overspanning wordt er meer of minder betondraad toegevoegd. Onze eindproducten testen we voortdurend. Kwaliteit en veiligheid staan voorop.’

Efficiënt droogproces

Om aan de vraag van afnemers te kunnen voldoen zijn efficiënte productie en een snelle doorlooptijd een must. Oostrik: ‘Het proces van storten tot zagen moet hier in elke baan in vijfenhalf uur voltooid zijn. Daarom is onder alle banen een buizenstelsel aangelegd dat de warmte afgeeft die onontbeerlijk is voor een snel droogproces. In ons besturingssysteem kun je exact zien welke banen van warmte worden voorzien. We kunnen de aanvoer- en baantemperatuur direct uitlezen en krijgen een signaal als de baantemperatuur te laag is. Dat gebeurt overigens zelden. En in dat geval passen we de instelling handmatig aan. Je ziet, het telkens halen van die productietijd van vijfenhalf uur is hier heilig.’

Optimaliseringslag

Tot twee jaar terug zorgden twee Buderus-ketels in combinatie met een fors buffervat van 15 m³ voor de benodigde proceswarmte. ‘Een van de twee ketels was destijds sterk verouderd’, vertelt Alex Winkelhorst, Field Sales Engineer

van Nefit Bosch. ‘VBI heeft ons toen bij de vervanging gevraagd een optimaliseringslag door te voeren. We hebben allereerst geadviseerd het buffervat te verwijderen. Dat werd de hele dag warmgehouden om tijdig aan de vraag vanuit het productieproces te kunnen voldoen. Bij de nieuwe generatie Buderus-ketels is dat niet nodig. De nieuwe Buderus Logano GE615-1020 kW die we hier geplaatst hebben (1000kW, net als zijn voorganger) bewijst dat. Is er in een bepaalde productiebaan beton gestort en zet men de verwarmingsklep van die baan open? Dan levert deze ketel direct de benodigde warmte met de benodigde aanvoertemperatuur van op 90°C.’

Industriële oplossing

De Buderus-ketel kan de wisselende volumestromen moeiteloos aan, beaamt Oostrik. ‘Bovendien is deze nieuwe generatie Buderus-ketels een stuk zuiniger, waardoor we niet alleen op de stookkosten van het verwijderde buffervat besparen, maar ook op de energiekosten van de ketel zelf. We hebben het niet gemeten, maar het zal een forse besparing zijn. Gegarandeerde warmte en energiezuinigheid, daarmee is dit de perfecte oplossing voor industriële processen als deze.’

Buderus serviceteam

De andere Buderus-ketel was volgens Winkelhorst nog niet aan vervanging toe. ‘Hij dient als back up en springt met name bij op strenge winterdagen als het in de fabriek echt koud is. De huisinstallateur van VBI heeft tijdens de installatiewerkzaamheden de aanpassing van het leidingwerk verzorgd. De engineers van ons eigen Buderus-serviceteam hebben de ketel geplaatst en ingeregeld. Want naast advies is ook dat een onderdeel van onze dienstverlening.’





Postbus 3, 7400 AA Deventer

Nefit/Bosch SupportLine
T. 0570 602 206
E. verkoopnederland@nefit.nl
www.nefit.nl

